

RECRUTEMENT

SOLYRO RECRUTE...

➤ Technico-commercial Sédentaire (H/F)

Mission principale :

En lien avec un technico-commercial itinérant, vous avez en charge le suivi commercial d'un portefeuille de clients, sa fidélisation et son développement :

- ✦ Vous vendez l'ensemble des gammes de produits, dans le respect de la réalisation du chiffre d'affaires et de la marge définis.
- ✦ Vous effectuez l'environnement commercial des projets et des offres auprès des clients. Vous participez à la circulation de toutes ces informations entre technico-commerciaux sédentaires et itinérants.
- ✦ Vous chiffrez les devis, en préconisant la solution technique et économique la plus adaptée aux besoins des clients, dans le respect de la politique commerciale ; vous relancez vos offres, vous assurez, en liaison avec le backoffice, le suivi de chaque commande et vous gérez les litiges clients et fournisseurs.
- ✦ Vous participez à la veille technologique et commerciale.

Profil recherché :

- ✦ Formation supérieure technique idéalement complétée par une formation commerciale
- ✦ Expérience réussie de 2 ans minimum sur un poste similaire en robinetterie industrielle, instrumentation, mécanique des fluides...
- ✦ Forte sensibilité technique, sens du commerce et de la négociation, bon relationnel, rigueur, esprit d'équipe
- ✦ Bonne pratique de l'outil informatique (Excel, Outlook)

✉ **Si vous êtes motivé et intéressé, n'hésitez plus et envoyez votre CV à l'adresse mail suivante : rh@solyro.com**